



WAmazing株式会社
代表取締役CEO
加藤 史子氏



Hi-Biz
センター長
三嶋 竜平

地域商材による魅力づくり まちぐるみの集客

道の駅「のん太の酒蔵」の開業やバイパス開通による訪問者数の増加が期待される東広島。この機会を活かすために、今から準備をはじめませんか？

こんな事業者さまにおすすめのセミナーです！

- ✔ 自社の商品の強みを活かした集客のヒントが欲しい。
- ✔ 『人の動きが変わるタイミング』を機会に新しい取り組みを考えたい。
- ✔ 地域内で連携するプロモーションの進め方や視点が学びたい。

開催日程

2022年6月16日（木）
13：30～15：30

13：15 開場・受付
13：30 開演
14：45 パネルトーク
15：30 閉演

会場

📍ミライノ交流スペース（前ハイビズ）
（東広島市西条岡町10-10べに屋ビル1階）

定員

20名 お申込多数の場合抽選となります。
あしからずご了承ください。

お申込方法 ハイビズHPよりのお申込となります。詳しくは裏面をご覧ください。

<セミナー内容>

本年7月には新しい道の駅「のん太の酒蔵」が開業、9月にはイズミの大規模商業施設「ゆめモール西条」が開業予定と続きます。更には、東広島・安芸バイパスの全面開通も予定されており、大きく人の流れが変わる、大変に話題の多い1年です。ですが、多くの方が地域を訪れてくれるようになれば、自社の商品やサービスも一緒に売れるようになるのでしょうか。また、人が訪れやすいということは流出しやすいということにはならないでしょうか。変化を脅威ではなく、機会とするためには知恵と工夫が必要です。観光情報プラットフォーム「じゃらん」のWEBサービスの立ち上げから、「雪マジ! 19」など地域を巻き込む取り組みによって、人が動く流れを生み出し、地場産業の活性化を実現してきた「仕掛け人」からヒントを得てみませんか？

<講師のご紹介>



WAmazing株式会社
代表取締役CEO
加藤史子氏

慶應SFC卒業後、リクルートにてインターネットでの新規事業立ち上げに携わった後、観光産業と地域活性のR&D部門じゃらんリサーチセンターに異動。主席研究員として調査研究・事業開発に携わる。2016年7月、訪日外国人旅行者による消費を地方にもいきわたらせ、地域の活性化に資するプラットフォームを立ち上げるべくWAmazing株式会社を創業。

<お申込方法>

Hi-Bizホームページのご予約フォームから必要事項をご入力いただき、お申し込みください。

①下記のURL、または二次元コードからハイビズの予約フォームへ入ります。

②必須事項を入力します。

※相談内容には「セミナー参加」、来所希望日には「木」来所希望時間帯には「午後」を入力。

③プライバシーポリシーに同意して送信します。



<https://hi-biz.jp/reserve/>

お申込締め切り 2022年6月8日（水）

お申込多数の場合、抽選とさせていただきます。あしからずご了承くださいませ。

東広島ビジネスサポートセンターHi-Bizハイビズとは…？

- ✓ 東広島市が設置し、東広島商工会議所が運営する『無料の経営相談所』
- ✓ 経営に関する相談なら、何度でも、どなたでもご利用可能な公的機関
- ✓ 売上アップに特化し、お金をかけずに知恵とアイデアで事業者を支援



売上
アップ

販路
拡大

新商品
開発

起業
創業

経営についてのご相談をご希望の方は、下記連絡先よりお気軽にお問い合わせください。

お問い合わせ

東広島ビジネスサポートセンター Hi-Biz

東広島市西条岡町10-9グランフェリーチェ104号
TEL:082-430-7090 HP: <http://hi-biz.jp>
(月～金曜日 受付時間：9:00～17:00)

